

GRIMOLDI GANÓ VELOCIDAD Y EFICIENCIA EN LAS ACTIVIDADES DE SUS PUNTOS DE VENTA

La empresa líder en comercialización de calzado en el país logro una mejora en la realización de las actividades de sus puntos de venta a través de la migración a un ambiente más actual que soporta las necesidades de su sistema Retail.

*Situación

Hace quince años, Ingematica desarrolló un software de Puntos de Venta en un lenguaje bajo el sistema operativo comercializado por la firma francesa Prologue. Hoy en día esta tecnología no sólo es antigua y presenta problemas en la gestión de registro de datos, sino que además no ofrece funcionalidades que ya son estándares en tecnología. Otras limitaciones incluyen la falta de soporte de Prologue para las versiones de sistemas instalados, la escasa probabilidad de conseguir desarrolladores o soporte Prologue, la limitada o nula conectividad con otras tecnologías y la imposibilidad de interactuar con herramientas de Office o aplicaciones de terceros. Se hizo imprescindible la migración de la aplicación a un ambiente que soporte las necesidades actuales del negocio, acompañando a nuestro cliente con una solución construida con tecnología de punta.

*Solución

Ingematica, a través de sus servicios de consultoría, realizo un relevamiento total del sistema, generando la documentación necesaria para su análisis. Posteriormente, realizo la documentación de los requerimientos del proyecto de renovación del sistema, partiendo de las reglas de negocios ya generadas, obteniendo como resultado el RFP (Request for Proposal). Una vez aprobado el RFP, se procedió a la confección de los Casos de Uso y el prototipo del sistema. Se elige tecnología Microsoft para el desarrollo de este proyecto, basándose en una amplia experiencia de trabajo en este entorno tanto en productos WEB como Win Form. Se desarrollo e implemento una aplicación Win Form, con base de datos local y Sincronización Biunívoca On line, Local Casa Central vía internet, que permite a los usuarios de los puntos de venta realizar sus actividades de manera rápida y eficiente y a los responsables de la toma de decisiones obtener información precisa y confiable, de manera de poder brindar un mejor servicio y de acompañar el crecimiento continuo que presenta la empresa.

Síntesis

Migración de la aplicación de puntos de venta

Acerca de Grimoldi

Empresa líder en calzado a nivel nacional que comercializa marcas de internacionales de primer nivel en todo el mundo

Situación

Necesidad de migrar el sistema de puntos de venta de Prologue a un ambiente adecuado a la realidad actual del negocio

Solución

- Relevamiento del sistema
- Documentación de requerimientos
- Desarrollo de aplicación Win Form

Ventajas

- Interacción con otras aplicaciones
- Sincronización Biunívoca Online, Local-Casa central vía Internet
- Ambiente estándar y actual

Beneficios

- * Actualización a sistemas actualmente estándar
- * Mayor velocidad y eficiencia en puntos de venta
- * Obtención de información más precisa y confiable